



BÁO CÁO TỔNG KẾT HOẠT ĐỘNG KINH DOANH NĂM 2010

Hà Nội, tháng 01/2011

PHẦN I. KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH NĂM 2010

1. Đánh giá tổng quan

Song song với việc duy trì, đẩy mạnh hoạt động kinh doanh, quyết tâm phấn đấu đạt các chỉ tiêu kế hoạch đã đề ra, trong năm 2010 EVNFinance đã thực hiện một số hoạt động và sự kiện có ý nghĩa rất lớn, góp phần tạo dựng cơ sở cho sự phát triển hoạt động kinh doanh chung, bao gồm:

- Tư vấn phát hành thành công 5.000 tỷ đồng trái phiếu EVN.
- Chính thức tham gia thị trường mở, tiếp cận nguồn vốn với chi phí hợp lý.
- Hoàn tất các thủ tục xin cấp phép và chính thức triển khai hoạt động Bao thanh toán.
- Hoàn tất các thủ tục xin cấp phép và tổ chức khai trương đi vào hoạt động 2 chi nhánh TP Đà Nẵng và TP Hồ Chí Minh.
- Đầu mối xây dựng đề án và xin cấp phép thành lập Công ty CP Giải pháp thanh toán Điện lực và Viễn thông (ECPay).
- Xây dựng hệ thống quy chế, quy trình đảm bảo tính minh bạch, phòng ngừa rủi ro và hỗ trợ phát triển hoạt động của Công ty như Quy chế tổ chức và hoạt động của Chi nhánh, quy chế quản lý vốn tập trung, Hệ thống xếp hạng tín dụng nội bộ,...
- Triển khai hiệu quả hoạt động các tổ chức Công đoàn, Đoàn thanh niên,... góp phần chăm lo, bảo vệ quyền lợi, phát huy trí tuệ và lòng nhiệt tình của người lao động, đóng góp vào kết quả chung của toàn Công ty.

2. Đánh giá Kết quả thực hiện các hoạt động kinh doanh chính

2.1. Hoạt động Huy động vốn

Năm 2010 hệ thống tài chính ngân hàng Việt Nam tiếp tục đối mặt với nhiều khó khăn trong bối cảnh nền kinh tế còn nhiều biến động, rủi ro. Trong bối cảnh khó khăn chung của thị trường vốn, công tác Huy động vốn của EVNFinance vẫn tăng trưởng đáng khích lệ, tạo sự chủ động và đảm bảo sự ổn định trong nguồn vốn phục vụ các hoạt động kinh doanh của Công ty.

Kết quả Huy động vốn trong năm 2010 bắt đầu có sự tham gia đóng góp tích cực của 02 Chi nhánh thành phố Hồ Chí Minh và thành phố Đà Nẵng, bước đầu tuy số dư chưa cao nhưng đã thể hiện được sự đúng đắn trong mục tiêu phát triển mạng lưới. Đây sẽ là tiền đề, điểm bật hỗ trợ hoạt động huy động vốn của Công ty trong tương lai, góp phần cho sự phát triển bền vững của Công ty trong những giai đoạn phát triển sau.

2.2. Hoạt động Đầu tư

Hoạt động đầu tư được thực hiện thận trọng, bám sát các thay đổi vĩ mô, linh hoạt nắm bắt thời cơ, đảm bảo an toàn vốn và tạo ra giá trị dài hạn.

Linh hoạt cân nhắc, thay đổi cơ cấu, danh mục đầu tư; Phân chia lĩnh vực và danh mục đầu tư theo thời hạn, nhóm ngành và nhu cầu thực tế, một mặt đạt hiệu quả kinh tế cao, mặt khác đảm bảo tính thanh khoản tại mọi thời điểm trong năm.

Đầu tư dài hạn được duy trì thực hiện vào các đơn vị trong ngành điện. Hoạt động này tuy có thời gian thu hồi vốn dài, song, góp phần mang lại hiệu quả cho Công ty trong dài hạn.

2.3. Hoạt động Tín dụng

Hoạt động Tín dụng được triển khai thực hiện theo định hướng tập trung, kiểm soát rủi ro, tăng trưởng có chọn lọc, đảm bảo chất lượng, an toàn, đảm bảo tính tuân thủ và duy trì nền tảng khách hàng tốt, mở rộng khả năng phát triển hệ thống khách hàng cho những giai đoạn tiếp theo.

Tiếp tục định hướng tập trung phục vụ khách hàng mục tiêu là EVN và các đơn vị thành viên. Hoạt động cấp tín dụng trực tiếp song hành cùng các hình thức cho vay uỷ thác, góp vốn đồng tài trợ, đã đáp ứng kịp thời nhu cầu vốn tín dụng phục vụ phát triển điện năng của EVN.

Mở rộng tiếp cận, cấp tín dụng đối với khách hàng ngoài ngành, hoạt động trong các lĩnh vực sản xuất, xây lắp, thương mại dịch vụ; từng bước xác lập quan hệ truyền thống để cung cấp sản phẩm tài chính trọn gói.

2.4. Hoạt động Kinh doanh tiền tệ

Hoạt động kinh doanh vốn trên thị trường liên ngân hàng được duy trì thực hiện trong bối cảnh mức độ cạnh tranh cao giữa các tổ chức tín dụng cùng với diễn biến lãi suất luôn biến động, EVNFinance đã chủ động đảm bảo thanh khoản khi vừa đáp ứng đủ vốn kịp thời cho các hoạt động Đầu tư, Tín dụng, vừa nỗ lực triển khai hoạt động kinh doanh vốn trên thị trường liên ngân hàng có hiệu quả. Mặc dù vậy, hoạt động kinh doanh đã phải đối mặt và chịu áp lực từ những thách thức rủi ro rất lớn, đòi hỏi những giải pháp phòng ngừa thích hợp.

2.5. Hoạt động Dịch vụ

Trong năm 2010, EVNFinance từng bước chuyển dịch cơ cấu khai thác lợi nhuận thông qua việc đẩy mạnh tìm kiếm khách hàng để cung cấp dịch vụ tài chính hữu ích.

2.5.1. Hoạt động Thu xếp vốn

Năm 2010, hoạt động Thu xếp vốn đã đạt được những thành công nhất định, thông qua việc triển khai, đẩy mạnh hoạt động thu xếp vốn cho các dự án thuộc EVN và các đơn vị thành viên của EVN.

Năm 2010 đánh dấu một kết quả đáng ghi nhận sau rất nhiều nỗ lực đẩy mạnh

hoạt động, EVNFinance đã được Chính phủ phê duyệt là Cơ quan cho vay lại đối với nguồn vốn vay từ Chính phủ Trung Quốc thông qua Ngân hàng Xuất nhập khẩu Trung Quốc - thực hiện Dự án nhiệt điện Vĩnh Tân II, một dự án lớn của EVN.

2.5.2. Hoạt động Kinh doanh ngoại hối

Thị trường ngoại hối năm 2010 tiếp tục lặp lại những khó khăn của năm 2009, với nguồn ngoại tệ khan hiếm, tỷ giá tăng cao, hoạt động ngoại hối của EVNFinance được duy trì triển khai theo hướng tập trung phục vụ nhu cầu ngoại tệ thanh toán cho các đơn vị thuộc EVN và các đơn vị hoạt động xuất nhập khẩu đã đặt quan hệ giao dịch với EVNFinance; Từ việc luôn duy trì, cân đối trạng thái ngoại tệ, tìm kiếm nguồn ngoại tệ từ các tổ chức kinh tế và/hoặc qua hệ thống liên ngân hàng, EVNFinance chủ động cân đối thời hạn, yếu tố giá để đảm bảo đáp ứng kịp thời các nhu cầu phát sinh của khách hàng.

2.5.3. Hoạt động Bảo lãnh

Hoạt động Bảo lãnh được chú trọng phát triển hiệu quả thông qua việc mở rộng tiếp xúc khách hàng, tập trung cấp bảo lãnh nhóm các doanh nghiệp là các đối tác của ngành Điện (các nhà thầu thi công công trình điện, các nhà cung cấp thiết bị), các doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực xây lắp... Phí thu được từ hoạt động Bảo lãnh tăng trưởng rõ rệt trong năm 2010.

2.5.4. Hoạt động Tư vấn Tài chính

Phát huy những lợi thế từ các năm trước, hoạt động **Tư vấn phát hành trái phiếu doanh nghiệp**, trong năm 2010, một lần nữa tiếp tục khẳng định vai trò tư vấn cho Tập đoàn Điện lực và các đơn vị thành viên với kết quả tư vấn thành công đợt phát hành trái phiếu của EVN với tổng giá trị phát hành thành công là 5.000 tỷ đồng.

- Hoạt động **Tư vấn CDM** được đánh giá là nghiệp vụ mang tính chất lâu dài, có nhiều triển vọng trong tương lai. Phương hướng phát triển tập trung vào các dự án của EVN; Tích cực mở rộng quan hệ với các đối tác nước ngoài, bước đầu tạo dựng được uy tín, khẳng định khả năng thực hiện vai trò là đầu mối kết nối với các dự án của ngành.

- Các dịch vụ khác, như hoạt động **Tư vấn đầu tư, nhân ủy thác đầu tư** cũng được chú trọng phát triển, phát huy lợi thế trong ngành, tạo đà phát triển cho những năm tiếp theo, góp phần tạo dựng uy tín, thương hiệu của Công ty trong ngành điện nói riêng và trên thị trường tài chính Việt Nam nói chung.

PHẦN II. HOẠT ĐỘNG QUẢN TRỊ ĐIỀU HÀNH, HỖ TRỢ KINH DOANH

Công tác quản trị điều hành, hỗ trợ hoạt động kinh doanh được triển khai thực hiện kịp thời, hiệu quả hoạt động kinh doanh đạt mục tiêu kế hoạch đã đề ra.

- Xác định, đội ngũ nhân sự quyết định sự sống còn, sức cạnh tranh của Công ty, công tác tuyển dụng, quản lý nhân sự được ưu tiên phát triển đúng mục, tương xứng với từng giai đoạn phát triển chung của Công ty. Trong năm 2010 đội ngũ nhân sự của EVNFinance có sự tăng trưởng cả về chất lượng và số lượng.

- Công nghệ thông tin luôn là công cụ hỗ trợ tích cực cho các hoạt động nghiệp vụ cũng như công tác quản trị điều hành Công ty. Trong năm 2010, công nghệ thông tin tiếp tục duy trì và đảm bảo vận hành ổn định các phần mềm hiện có, đồng thời đưa vào sử dụng các phần mềm mới, bám sát Chiến lược phát triển Công nghệ thông tin trong những năm tới. Dự án mua sắm hệ thống Ngân hàng lõi (Corebank) mới đã được xây dựng và triển khai, thay thế cho hệ thống Bank2000 hiện tại; Lộ trình cụ thể từ quá trình chọn thầu Tư vấn đến quá trình Báo cáo đầu tư, xây dựng kế hoạch đầu thầu phù hợp, đảm bảo được thực hiện đúng quy định.

- Trong năm 2010, đã chính thức hoàn thành thủ tục và được Ngân hàng Nhà nước cho phép khai trương hoạt động 02 Chi nhánh Thành phố Hồ Chí Minh và Đà Nẵng thời điểm tháng 4/2010. Thời gian đầu hoạt động, 02 Chi nhánh đã có những đóng góp nhất định trong kết quả hoạt động chung của Công ty.

- Vận hành hiệu quả hệ thống quản trị rủi ro, xác định đây là mắt xích quan trọng nhằm đảm bảo chất lượng an toàn cho hoạt động kinh doanh, là công cụ hỗ trợ đắc lực cho hoạt động quản trị điều hành của Ban Lãnh đạo Công ty, đặc biệt trong năm 2010, một năm chứng kiến nhiều biến động trong ngành tài chính ngân hàng với việc nhiều quy định, chính sách tiền tệ mới có hiệu lực thi hành.

- Công tác hạch toán, kế toán được triển khai một cách khoa học, chính xác; kịp thời hỗ trợ cho công tác quản lý của Ban Lãnh đạo Công ty, yêu cầu đột xuất của Ngân hàng nhà nước và các cơ quan liên quan khác; Hỗ trợ đắc lực cho quá trình cung cấp sản phẩm dịch vụ, phân tích đánh giá hoạt động kinh doanh, góp phần đảm bảo hiệu quả của hoạt động quản trị điều hành Công ty.

- Công tác pháp chế, kiểm soát nội bộ đã luôn bám sát hoạt động của các đơn vị kinh doanh nghiệp vụ, kiểm tra tính tuân thủ, phát hiện bổ sung, điều chỉnh kịp thời đảm bảo quản lý vận hành hoạt động kinh doanh an toàn, hiệu quả, đảm bảo các hoạt động nghiệp vụ được thực hiện theo đúng quy định ngay từ khi phát sinh, hạn chế các hiện tượng sai sót ngay từ đầu.

PHẦN III. HIỆU QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH

Sau những nỗ lực thực hiện kế hoạch đề ra, Công ty đã đạt được kết quả đáng khích lệ thể hiện qua một số chỉ tiêu chính như sau:

Vốn điều lệ:	2.500 tỷ đồng
Tổng Tài sản:	23.293 tỷ đồng, đạt 144% kế hoạch năm
Lợi nhuận trước thuế:	456,4 tỷ đồng, đạt 106% kế hoạch năm
Tỉ suất lợi nhuận sau thuế/vốn điều lệ bq (ROE):	13,7%
Tỉ suất lợi nhuận sau thuế/Tổng TS bq (ROA):	1,7%
Tỷ lệ nợ xấu	0%
Tỷ lệ an toàn vốn (CAR)	13,6%
